



FRANKFURT | FULL-TIME EMPLOYEE | MANAGER (MANAGER/SUPERVISOR)

## Samsung Junior Key Account Manager (m/w/d) Wearables

Die TMS-Gruppe mit Sitz in Frankfurt ist eine der führenden Trademarketing Agenturen in Deutschland. Im ausschließlichen Zentrum unseres Handelns stehen unsere Kunden, die wir in allen Bereichen der **klassischen Field Sales- und Marketingaktivitäten** unterstützen.

Neben der cleveren Vernetzung von engagierten **Menschen** und konsequent digitalisierten **Vertriebsprozessen**, sind Geschwindigkeit, Flexibilität und maximale **Serviceorientierung** unsere zentralen **Leistungsversprechen**.

Wir suchen dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als **Junior Key Account Manager (m/w/d) im Bereich Wearables** im Absatzkanal Multichannel/Distribution zur Unterstützung unseres Kunden Samsung Electronics Deutschland GmbH.

### Benefits - Attraktiv:

- Wir bieten eine attraktive Vergütung, zusätzliche Urlaubstage, Mitarbeiter Benefits, Teamevents, **flexible Arbeitszeiten**, keine Wochenendarbeit
- **Sicherer Arbeitsplatz** auch in Covid-19 Zeiten
- Eine gute **IT- Ausstattung für Remote- Work im Hybrid- Modell**

- Möglichkeiten, gewinnbringende Ideen bei kurzen Entscheidungswegen einzubringen
- **Firmenwagen (VW Passat Kombi)** inkl. Tankkarte auch zur privaten Nutzung

### **Aufgaben- Begeisternd:**

- Aktive **Betreuung der Second Tier Kunden**
- Aktive Zuarbeit im **Samsung Key-Account-Management**
- Aktiver Aufbau von Beziehungen zu allen relevanten Entscheidern innerhalb der verantworteten Kundengruppen
- **Verantwortung für die Potentialermittlung und -ausschöpfung der Key Accounts sowie nachhaltiger Ausbau der Distribution**
- Eigenverantwortliche **Planung, Entwicklung und Budgetverwaltung** von Aktivitäten, Sell-In- und Sell-Out
- Entwicklung von nachhaltigen **Marketingaktivitäten, Productplacement & Visibilität der Produkte**
- Erstellung von **Quartalsplanungen sowie wöchentliche KPI Reports**
- Aktives Kundenmanagement durch proaktive Zusammenarbeit und Feedbackgespräche
- Organisationsentwicklung durch offene Kommunikation

### **Talent - Überzeugend und dynamisch:**

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung oder **Studium** im **Bereich Wirtschaftswissenschaften** oder vergleichbare Qualifikation
- **Mehrjährige Berufserfahrung** im **Vertrieb** von mobile Devices, vorzugsweise Zubehör, Wearables & Hearables
- Bevorzugtes Einstellungskriterium ist bestehendes **Netzwerk und Vertriebserfahrung im Bereich Distribution und Multichannel**
- Analytisches, selbständiges und lösungsorientiertes Denken und Arbeiten im Bereich **Productplacement Retail**
- Begeisterung für Trends im Bereich Mobile Devices
- Hohes Engagement, Kommunikationsstärke, Überzeugungsfähigkeit und eine ausgeprägte Zielorientierung
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- **Englischkenntnisse** verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B sowie eine hohe Reisebereitschaft

### **TMS Ansprechpartner**

Pascal Nagel  
069-405625-427

Referenznummer: KP 1199

Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben