

DORTMUND | FULL-TIME EMPLOYEE | PROFESSIONAL/EXPERIENCED

Samsung Außendienstmitarbeiter (m/w/d) Call Center

Wir suchen dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Samsung Call Center Specialist im Außendienst (m/w/d) im Bereich Smartphones/Wearables. Werde jetzt Teil des Teams Samsung in der Region Dortmund / Frankfurt.

Wir bieten:

- Lukratives **Vergütungspaket**
- Firmenwagen (VW Passat Kombi) inkl. Tankkarte, auch zur privaten Nutzung
- Sicherer Arbeitsplatz, trotz Covid 19
- Modernste und innovativste Samsung Hardware Ausstattung inkl. aller Produktneuheiten am Markt
- Mobiler Arbeitsplatz vor Ort in den Call Centern, wie im Homeoffice
- Professionelles Onboarding und persönliche Mentoren-Begleitung
- Motivierte Teamkollegen

Dein Talent:

- Berufserfahrung in der Call Center / Bestandskunden Betreuung
- Gutes Product-Knowledge im Bereich Smartphone / Wearables / Tablets und NPC
- Bestehendes Netzwerk im Kanal Mobilfunk Provider Call Center auf Entscheider Ebene oder vergleichbares Netzwerk
- Mehrjährige Erfahrungen im Außendienst im Providergeschäft oder als Sales Agent

im Call Center (Telefonica, 1&1, Mobilcom Debitel, Vodafone)

- Vertriebs- und Trainingsskills
- Kontaktfreudige, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Einnehmendes, gewinnendes und sehr sympathisches Wesen
- Sehr gute rhetorische Fähigkeiten und Moderationsfähigkeiten
- Alles-ist-möglich-Einstellung und Eigeninititative
- Deutsch (fließend) und Englisch in Wort und Schrift
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Führerschein der Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft

Deine Aufgaben:

- Samsung Markenbotschafter und erster Ansprechpartner für die Call Center der Mobilfunk Provider auf operativer Ebene
- Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Schnittstelle zwischen Samsung Marketing, den Kollegen in den Provider Salesforces und Call Center Leitung
- Aktiver Aufbau von neuen Call Center Beziehungen zu allen relevanten Entscheidern
- Aktives Netzwerken als Markenbotschafter von Samsung mit den Agents
- Selbstständiger und nachhaltiger Ausbau einer erfolgreichen Kundenbeziehungen (messbar in Abverkaufszahlen)
- KickOffs bei Produktneuheiten sowie Zielvereinbarungen
- Unterstützung des Samsung Training Teams in offline und online Produktschulungen
- Entwicklung, Umsetzung, Reporting regionaler Maßnahmen zur Absatzsteigerung inkl. Budgetplanung

Das sind wir:

Wir sind eine der führenden Trademarketing-Agenturen in Deutschland mit mehr als 25 Jahren Markterfahrung.

Mehr über uns: www.tmsgmbh.de

Wir sind bereit für dich! Bist du bereit für uns?

Deine Ansprechpartnerin:

Meltem Akcay 069-405625-258 Jetzt bewerben

via WhatsApp bewerben